METODOLOGIA AZIENDALE

Il commercio di materie prime esiste da tempo immemorabile. Fin dall'inizio, l'Europa ha condotto scambi commerciali con i paesi vicini e ha continuato ad espandersi su base globale.
Il commercio di materie prime è fiorito nel corso dei secoli per diventare un perno economico globale e un barometro per il clima economico, che influenza i tassi di interesse, le valute, le politiche governative e i conflitti politici.

COMPLUS SYSTEMS è in grado di eseguire contratti complessi, dal loro progetto fino al completamento, integrando progettazione, ingegneria, acquisti, produzione, ristrutturazione, collaudo, imballaggio, esportazione, supporto all'installazione, messa in servizio e avvio. Il nostro obiettivo è fornire soluzioni integrali su misura, principalmente orientate all'industria petrolifera e del gas, dal pozzo al punto vendita, supportate da professionisti del settore, esperti e competenti, focalizzati principalmente sull'efficienza delle operations, con il rigoroso rispetto della sicurezza e dell'ambiente.

Per maggiori informazioni:
info@complusystems.com
www.complusystems.ee

COPYRIGHT © 2006
Tutti i diritti riservati Ver. 13; Gen. 2020

CHI SIAMO

Complus Systems Group, società indipendente di commercio e produzione fondata nel 2006, con sede a Tallinn, Estonia, Milano, Italia, e in Nord America (Texas, USA), si è concentrata principalmente su sette divisioni di business: prodotti petroliferi, prodotti per il risparmio energetico, prodotti petrolchimici (hdpe, ldpe e pp), produzione e vendita di prodotti chimici e biorimediazione, apparecchiature industriali per oil & gas, innovazione tecnologica e servizi alle imprese. Le nostre relazioni globali ci permettono di offrire contratti sostenibili con clienti e controparti qualificate. Il Gruppo Complus Systems, è un'azienda il cui modello di business è radicato su di una base storica simile a quella delle aziende italiane (i proprietari sono italiani), ma con una chiara visione del XXI secolo, su come le mutevoli esigenze tecnologiche nella nostra società globale hanno modificato il panorama economico e politico, per creare opportunità uniche.
In Complus Systems, il nostro background e il nostro ethos comprendono sia le culture occidentali che orientali. Le discipline combinate ci permettono di comunicare in modo efficace e mantenere relazioni chiave con fornitori e acquirenti qualificati. In combinazione con la nostra lunga esperienza nei settori trading, marketing, produzione industriale, produzione petrolchimica, produzione chimica, legale, finanziario e bancario, nonché nel settore dell'alta tecnologia, offriamo un "ponte" per condurre affari in Europa, Medio Oriente, Asia e Stati Uniti.

PRESENZA

Il Gruppo Complus Systems Group e' presente principalmente in Europa (Estonia e Italia) e Nord America (Texas, USA) ed inoltre ha rappresentanti indipendenti in Russia, Cina e Taiwan.

MATERIE PRIME

La compravendita di materie prime presenta due criticita' che devono essere gestite in modo efficace. Spesso le transazioni non si concludono perché Venditori e Acquirenti non raggiungono un accordo; la politica gioca un ruolo fondamentale ; oppure mancano i presupposti di fiducia. Il Gruppo Complus Systems, attraverso il proprio approccio globale, le competenze gestionali e il know-how tecnico e' in grado di offrire procedure di compravendita semplificate. Le nostre ottime relazioni nell'ambiente bancario, sono la chiave del successo, poiché siamo orientati a ridurre al minimo i rischi potenziali e le discordanze tra fornitori e acquirenti, in buona fede.

LE CHIAVI DEL MERCATO

Il nostro obiettivo principale è far sì che ogni transazione raggiunga il livello bancario il prima possibile. Trattiamo direttamente con i fornitori a monte, indipendentemente dalla classe di attività considerata. I dirigenti del Gruppo Complus Systems, sono tutti veterani nei propri rispettivi settori di attività. La professionalità gestionale unita all'efficienza culturale, all'esperienza e un'acuta comprensione dello spazio di mercato sono le chiavi per realizzare transazioni di successo. **A partire da novembre 2017, Complus Systems Group ha avviato l'accreditamento presso la Federazione Russa. L'accreditamento permette al nostro gruppo di poter accedere a tutti i prodotti raffinati e gas prodotti dai maggiori produttori Russi.**

Complus Systems Group commercializza principalmente prodotti Oil & Gas dalle principali compagnie petrolifere ad acquirenti qualificati, attentamente selezionati. I prodotti possono essere consegnati ovunque nel mondo, secondo i comuni termini Incoterms in vigore.

ESPERIENZA E COMPETENZE

Attraverso le nostre relazioni con alcuni dei principali FORNITORI E COMMERCIANTI mondiali, le transazioni bancarie, avvengono velocemente e senza problemi. I rapporti privilegiati con alcune banche, si estendono alle nostre consociate, interamente controllate, in Italia, Svizzera e Nord America. Il personale del Gruppo Complus Systems ha un'esperienza cumulativa condivisa in Commercio, Marketing, Vendite, Tecnologia, Legale, Bancario, Gestione titoli e banche commerciali di oltre 60 anni.

PRODOTTI

Attraverso le nostre alleanze globali, siamo in grado di offrire contratti off-take consegnabili agli acquirenti che soddisfano i nostri requisiti KYC. Prevalentemente i fornitori coinvolti dal Gruppo Complus Systems, sono fornitori a monte ed entità accreditate, con una comprovata esperienza internazionale. Il Gruppo Complus Systems, si concentra su sei (6) principali classi di materie prime, che sono elementi base richiesti nelle economie globali di oggi;

- Prodotti petroliferi e gas
- Apparati industriali per il settore Oil & Gas.
- Energia verde e risparmio energetico
- Petrolchimica
- Prodotti Chimici

Prodotti petroliferi e gas:

- Petrolio greggio
- Diesel
- Nafta
- Kerosene per aerei
- Gas GNL/GPL

Apparecchiature Industriali settore Oil & Gas

- Compressori
- Processo di separazione
- Trattamento Gas
- Pompe
- Servizi sul campo

Energia Verde e risparmio energetico:

- Progettazione e produzione di luci LED
- Produzione di grafene

Petrolchimica:

- HDPE riciclato
- PP riciclato
- LDPE riciclato

PRODOTTI CHIMICI DI NOSTRA PRODUZIONE, MISCELATI DA UN TEAM ALTAMENTE QUALIFICATO

Contaminanti e altri problemi come paraffina, emulsione, corrosione o incrostazione, possono causare l'interruzione della produzione. Quando ciò accade, Complus Chemicals, la divisione chimica del Gruppo Complus Systems, è qui per aiutarti. La nostra linea di prodotti chimici personalizzati, combinata con i nostri 85 anni di esperienza nel settore petrolifero e del gas, la professionalità e un team di assistenza altamente qualificato, fanno la differenza. Manteniamo il flusso dei pozzi alla massima capacità con la massima efficienza e il minor costo possibile, senza sacrificare la qualità.

La nostra vasta gamma di prodotti include ma non è limitato a:

- demulsionanti
- Inibitori della paraffina
- disperdenti di paraffina
- Antischiuma
- Chiarificatori d'acqua
- Inibitori di scala
- Inibitori di corrosione
- biocidi
- Acidi tensioattivi
- Spazzini dell'ossigeno
- Spazzini dell'idrogeno solforato
- Spazzini dell'anidride carbonica
- Schiumogeni
- Bastoncini di sapone
- Inibitori del sale
- Inibitori dell'idrato
- Prodotti per il miglioramento del flusso
- Prodotti speciali e altro
- Prodotti per Bio-Rimediazione

Il Gruppo Complus Systems, utilizza le proprie competenze tecniche e le relazioni bancarie privilegiate per arrivare velocemente alla firma di contratti di compravendita. Questo modello consente di generare un rapporto di fiducia con tutte le parti coinvolte e di eliminare "incognite ed incertezze", quasi sempre presenti nel settore delle materie prime.

CLIENTI

Il Gruppo Complus Systems Group si concentra soprattutto su clienti statali, società parastatali e ad alcuni acquirenti commerciali privati pre-qualificati. Il focus e i requisiti chiave, che il Gruppo Complus Systems cerca con i clienti sono la loro esperienza in un contesto di mercato globale. È convinzione del Gruppo Complus Systems, che possedere adeguate conoscenze ed esperienze di lavoro nel settore, per gestire correttamente le esigenze del mercato, siano requisiti fondamentali. Attualmente la maggior parte della clientela impegnata con il nostro gruppo, è costituita da società staatali, che agiscono per conto dei rispettivi governi. La clientela del settore privato è in buona parte composta da "ex veterani del settore" che hanno conoscenze ed esperienze commerciali attive nei rispettivi settori di attività.
Le selezione della clientela e' semplice e diretta; tutto ciò che serve per iniziare è l'intenzione, da parte del cliente, di acquistare; da quel momento, il Gruppo Complus Systems utilizza i propri processi KYC e DD standard.

LA NOSTRA SQUADRA

Complus Systems Group è una società a crescita organica che è stata costituita con lo scopo specifico e l'intenzione di soddisfare determinate esigenze del settore delle materie prime, progettazione e produzione e di collegare le attività commerciali in Europa, Medio Oriente, Asia e Stati Uniti.

Ing. Stefano Ferrari

Prima di fondare Complus Sytems, Stefano, un cittadino italiano, era un responsabile delle esportazioni presso la società Alcatel TLC, responsabile dell'area dell'Estremo Oriente. Il mandato di Stefano, si è concentrato sui mercati globali di TLC, sui mercati globali del petrolio, sulla gestione patrimoniale e sul private equity. Stefano ha anche ricoperto ruoli senior in Italtel, Lucent e Nettest. La lunga esperienza di Stefano conta sulle relazioni dirette con i top manager delle maggiori compagnie petrolifere come ENI, Lukoil, CNPC e Socar e nelle maggiori compagnie manufatturiere di sistemi di telecomunicazioni e operatori TLC. Stefano è riuscito a portare a termine numerosi accordi di fornitura di sistemi TLC e forniture petrolifere in Europa, Asia e Nord America. Stefano è Amministratore Delegato di Complus Systems Group.

Ing. Karl Kuhn

L'Ing. Karl Kuhn, cittadino svizzero, è Diretore Generale di Complus Systems Group e Complus Trading in Italia e Svizzera e dirige le attività locali del Gruppo in Europa e Russia. Prima di entrare a far parte di Complus Systems Group, Karl ha lavorato come direttore in aziende come ASCOM, MOTOROLA e ITALTEL. Karl ha anche maturato grandi capacità ed esperienza nel sistema finanziario e bancario.

Dr. William L. Burns

Il Dr. William L. Burns, un cittadino americano, è responsabile dell'ufficio legale di Complus Systems Group e Complus Trading. Bill è un giudice in pensione del Montana e un avvocato con 20 anni di esperienza. Bill è anche professore di diritto internazionale con specializzazione in contratti internazionali.

Dr. Barry F. Haugh

Barry F. Haugh, cittadino statunitense, è amministratore delegato della divisione nordamericana di Complus Trading. Attualmente in Texas e Virginia. Prima di entrare a far parte di Complus Trading, Barry era nella gestione della logistica per il trasporto aereo e via terra e ha contribuito a sviluppare quello che alla fine è diventato il sistema di trasporto aereo di UPS. Installazione di operazioni in diverse città ad est del fiume Mississippi per UPS. Barry ha oltre 30 anni di esperienza di gestione logistica, servizio clienti e competenze di vendita per aiutare a guidare le transazioni verso una conclusione positiva.

Dr. Brad Mothersbaugh

Brad Mothersbaugh è un esperto contabile con oltre 35 anni di esperienza. Ha ricoperto il ruolo di Controller per una società di costruzioni sottomarine internazionale, quotata in borsa, dove ha gestito tutte le operazioni di contabilità giornaliera, periodi di chiusura mensili e rendicontazione finanziaria trimestrale in conformità con i requisiti di gestione interna, corporate governance e SEC. Ha esperienza specializzata in risanamenti finanziari e relative dichiarazioni SEC e ha fornito rapporti di due diligence e ricerche contabili specifiche per progetti di acquisizione di petrolio e gas, nonché gestione di contenziosi. Possiede talenti nel settore petrolifero e del gas, immobiliare e dei servizi professionali, e il suo incarico professionale, prima di entrare a far parte delle società Complus, comprendeva: Specialista di consulenza senior per Opportune; Analista commerciale globale di petrolio per Chevron / Texaco, contabilità pubblica e controllore GL per Caltex / American Overseas Petroleum.

Dr. Ladd Naquin

“Il successo della tua azienda, e' anche il nostro successo. Ecco perché siamo sempre alla ricerca del tuo migliore interesse ". Ladd Naquin, Manager Chemical Products di Complus Equipment & Chemicals, una divisione di Complus Systems Group, ha costruito da zero la sua attività a conduzione familiare. Dalla sua esperienza nel settore dell'assistenza petrolifera, conosce i bisogni dei clienti. Complus Equipment & Chemicals offre prodotti affidabili e ad alte prestazioni e un team di vendita onesto e competente. Il team Complus Equipment & Chemicals, che comprende ingegneri e tecnici di laboratorio certificati, ha oltre 85 anni di esperienza combinati.

Dr. Jun Wang

Jun Wang è un cittadino cinese, con base da 12 anni a Helsinki, in Finlandia. Jun è un professionista con oltre 15 anni di esperienza nel settore commerciale, della finanza e dell'energia, sia in Europa che in Asia. Lo stile di gestione unico di Jun Wang, lo ha portato ad identificare e sviluppare con successo opportunità di business in un ambiente multiculturale. Jun, grazie alle sue relazioni a lungo termine e grazie all'influenza della sua famiglia, ad alto livello, in Cina, è il principale legame tra Complus Systems Group e clienti e fornitori in Cina e in altri paesi asiatici.

Mr. Fausto Bianchi

Fausto è stato CEO di diverse società italiane operanti nel mercato tessile / commerciale. È stato per cinque anni il presidente del consiglio di amministrazione di una banca, di proprietà europea, aperta in Liberia per garantire il livello di qualità Europeo dei servizi finanziari offerti alle società della UE, che investono in Liberia. La banca è stata venduta nel 2009 alla banca PHB (Platinum Habib BankGroup).

Mr. Marco Alboni

Marco è un professionista esperto con oltre 25 anni di esperienza nel commercio di materie prime, project finance e industrie di risparmio energetico sia in Europa che in Asia. Marco è un cittadino italiano, con sede a Tallinn, in Estonia. Marco è entrato a far parte del Complus Systems Group nel 2010.

Mr. Mustapha Sowe

Mustapha è un professionista esperto con oltre 15 anni di esperienza nel commercio di materie prime, project finance e industrie di risparmio energetico sia negli Stati Uniti che in Asia. Mustapha è un cittadino americano, con sede a Irving, Texas, USA. Mustapha ha conseguito un MBA in finanza e ha lavorato principalmente per le banche JP Morgan Chase e Wells Fargo.

Mr. Stefano Spiti

Stefano è un professionista esperto con oltre 30 anni di esperienza nel commercio di materie prime, project finance e industrie di risparmio energetico sia in Europa che negli Stati Uniti. Stefano è un cittadino italiano, con sede a Milano, Italia.

Mrs. Anneli Ferrari

Segretaria esecutiva e azionista di Complus Systems, Anneli parla fluentemente russo, estone, inglese e italiano.

Complus Chemicals

CONTATTI

Amministrazione:
Roosikrantsi 2 – K154
10119 Tallinn - Estonia

East European HQ:
Vabaõhumuuseumi tee 2A-14
13522 Tallinn Estonia
Tel.: +372-6027986
Fax: +372-6667289
Mob: +372-5010996

West European HQ:
Via Lavoratori Autobianchi 1, Building 9
20832 Desio (MB)
Italy
Tel.: +39-02-87199397
Fax: +39-02-56563230
Mob: +39-3371173206

Complus Trading North America:
123 Red Oak Street
Seguin, Texas
USA
Tel.: +1-757-30911

WWW.COMPLUSYSTEMS.EE
WWW.COMPLUSTRADING.COM

Complus Systems

GRUPPO
COMPLUS SYSTEMS

Complus Trading

Complus Chemicals

Le chiavi della diversificazione del mercato

Quando hai sviluppato un'attività di successo, la tua crescita è limitata dalle dimensioni del tuo mercato. Una strategia di diversificazione apre nuove possibilità.